

TÜRK PIRELLİ KABLO VE SİSTEMLERİ A.Ş.

e-haber

Eylül 2003 - Bülten No: 3

Merhaba

Türk Pirelli Kablo'yla ilgili kısa haberlere yer verdiğimiz "e-haber" in 3. sayısı ile karşınızdayız. Öncelikle tüm Pirelli dostlarına, bize bu yayında destek oldukları ve önerilerini paylaştıkları için teşekkür etmek istiyorum.

"e-haber" in bu sayısından itibaren iş ortaklarımızın da tanıtımına başlıyoruz. İlk sırada, kullandığı ürünlerindeki kabloların % 90'ını Türk Pirelli Kablo'dan satın alan Arçelik var. "e-haber" de ayrıca Türk Pirelli'nin İzmit'teki tesislerinde düzenlediğimiz Satış ve Pazarlama Toplantısı ile Mudanya'daki fabrikamızda TEİAŞ yetkililerine verdiğimiz teknik eğitimle ilgili haberler de bulacaksınız.

Ürünlerimizle ilgili broşürlerimiz yenilendi. Şimdilik sadece bu broşürlerde kullandığımız resimlere yer veriyoruz. "e-haber" in önümüzdeki sayılarında ürünlerimizle ilgili ayrıntılı bilgiler sunacağız.

Yeni sayılarda buluşmak dileğiyle, hoşçakalın...

Kudret Ünal

Satış ve Pazarlama Direktörü



Türk Pirelli Kablo Satış ve Pazarlama Toplantısı

Sektörün öncü kuruluşu

Türk Pirelli Kablo Satış ve Pazarlama Toplantısı, 9 Temmuz'da İzmit'teki Türk Pirelli Lastikleri fabrikasında gerçekleştirildi.



Türk Pirelli Kablo ve Sistemleri A.Ş. Satış ve Pazarlama Toplantısı 9 Temmuz'da Türk Pirelli'nin İzmit'teki lastik fabrikasında yapıldı.

"Genel Değerlendirme" niteliği taşıyan toplantıda, son aylardaki satışlarımız ve satışlarımızı daha da artırabilmek için yapılacak aksiyonlar üzerinde duruldu.

Satış ve Pazarlama Toplantısı'nın açılış konuşmasını, Endüstri Direktörümüz Erkut Şendil ve Satış ve Pazarlama Direktörümüz Kudret Ünal yaptılar.

Toplantıya, Satış, Pazarlama, İhracat, Lojistik, Bölge Temsilcilikleri ve Finans Bölümü yetkilileri katıldı. Samimi



bir havada geçen toplantıda, her bölümün yetkilileri genel olarak son aylardaki performanslarını değerlendirdiler ve önerilerini sundular. Ayrıca Lastik İhracat Lojistik Bölümü'nden toplantıya katılan Ayşegül Şenalp ve Cemil Zurnacı, ihracatımızın artırılmasıyla ilgili bilgiler verdiler.

Toplantı organizasyonu çerçevesinde, Türk Pirelli İzmit tesisleri bünyesinde yer alan Çelikord üretim bölümü de gezildi.

Satış ve Pazarlama Toplantısı'na katılan tüm arkadaşlarımızı, özellikle titiz hazırlıkları için Endüstri Direktörümüz Erkut Şendil'e ve Çelikord Genel Müdürü Ali Karahöyüklü'ye teşekkür ediyoruz.

Yeni Broşürlerimiz



TEİAŞ YETKİLİLERİ MUDANYA FABRİKAMIZDA

TEİAŞ - Türkiye Elektrik İletim A.Ş. Eğitim Toplantısı



TEİAŞ- Türkiye Elektrik İletim A.Ş. tarafından firmamıza sipariş edilmiş bulunan “89 / 154 kV Selimiye – Göztepe Yeraltı Projesi” kapsamında TEİAŞ yetkililerine 14-18 Temmuz 2003 tarihlerinde yüksek gerilim kablo sistemleri eğitimi verildi.



TEİAŞ ile firmamız arasında 31.10.2002 tarihinde imzalanan sözleşme ile yapımına başlanan Selimiye GIS Trafo Merkezi ve Göztepe GIS Trafo Merkezleri arasında Mudanya Kablo fabrikamız imalatı toplam 21.300 metre 1.000 mm² kesitinde kablo ile 154.000 Volt gerilimin iletimi yapılacak proje tamamlanma aşamasında.

Komple tesisi anahtar teslimi bazında firmamız tarafından yürütülmekte olan projenin sözleşmesi gereği verilen eğitime TEİAŞ firmasının teknik kademesinden İstanbul, Ankara ve İzmir bölgelerinden gelen toplam 9 yetkili katıldı.

Eğitimin ilk 2 gününde Mudanya Kablo fabrikamızda 154 kV kablunun yapısı ve imalat tekniklerinin tanıtımı, yüksek gerilim kablo sistemlerinin projelendirilmesi konularında fabrikamız uzmanları tarafından teorik bilgiler verildi. Diğer 3 günde ise Pirelli – İtalya’ dan getirtilen yüksek gerilim kablo eklerinin ve gaz izoleli şalt merkezleri için üretilmiş bulunan başlıkların sahada montajları, testleri ve bakımları hakkında pratik bilgiler sunuldu.

Büyük ilgiyle izlenen eğitimin sonunda TEİAŞ yetkililerine detaylı eğitim döküman dosyası ve Satış ve Pazarlama Direktörlüğümüzün hazırladığı “Eğitime Katılım Teşekkür Belgesi” verildi.



TEİAŞ yetkililerine verilen eğitim, Kamu Satışlarından sorumlu Müjdat Yayvak ve Faik Kürçü tarafından sunuldu.



TEİAŞ yetkilileri, eğitim programı çerçevesinde Mudanya Kablo fabrikamızı gezdiler ve üretim hakkında bilgi aldılar.

Tekne gezisi

TEİAŞ yetkilileri ile Mudanya ve çevresini kapsayan bir tekne gezisi de yaptık. Yoğun eğitim programı arasında yapılan bu tekne gezintisinde hepimiz biraz dinlenme fırsatı bulduk.



Türk Pirelli Kablo ve İş Ortakları

Türk Pirelli Kablo - Arçelik İşbirliği

arçelik

Bu sayımızdan itibaren Türk Pirelli Kablo'nun iş ortağı olan firmaları tanıtmaya başlıyoruz. İlk firmamız, Türkiye'nin en büyük özel sektör kuruluşu olan Arçelik A.Ş..



Türk Pirelli Kablo ile Arçelik arasında güçlü bir işbirliği bulunuyor. Arçelik A.Ş., çamaşır makinesi, bulaşık makinesi, buzdolabı gibi ürünlerinde kullandığı kabloların % 90'nını Türk Pirelli Kablo'dan temin ediyor.

Arçelik

Üretim kapasitesi ve ulaştığı ciro ile beyaz eşya sektöründe, Avrupa'nın ilk on şirketi arasında yer alan Arçelik, Türk Beyaz Eşya Sektöründe ilk adımları atarak, 1959'da ilk çamaşır makinesini, 1960'da ilk buzdolabını üretmiştir.

Arçelik A.Ş.'nin yurtiçinde beş ilde toplam yedi işletmesi bulunmaktadır:

- ✓ İstanbul, Çayırova Çamaşır Makinesi İşletmesi
- ✓ İstanbul, Sultançiftliği Çok Amaçlı Motor İşletmesi
- ✓ Eskişehir, Buzdolabı İşletmesi
- ✓ Eskişehir, Kompresör İşletmesi
- ✓ Ankara, Bulaşık Makinesi İşletmesi
- ✓ Bolu, Pişirici Cihazlar İşletmesi
- ✓ Tekirdağ Çerkezköy, Elektrikli Süpürge ve Motor İşletmesi

Bugün, beş bin yetkili satıcısı, dokuz yüze yakın yetkili servisi, dokuz binin üzerinde çalışanı ile Arçelik, Türkiye'nin en beğenilen şirkettir. Arçelik'in 2002 yılı cirosu 1,282 milyon Euro'dur. Yüksek hatırlanma oranlarına sahip Arçelik ve Beko markalarıyla Türkiye pazarında lider konumunu koruyan şirket, 50 milyon ürünü ile her gün yurt içinde 14 milyon 500 bin, yurtdışında ise 4 milyon 500 bin kullanıcıya hizmet veriyor.

2002 yılında ihracat cirosunu % 40 artırarak 410 milyon Euro'ya yükselten Arçelik'in, buzdolabı ihracatı

ilk defa bir milyon adedi aşarken, çamaşır makinesi ve bulaşık makinesi ihracatları yaklaşık iki katına çıktı. Bu artışlarla beraber 4 ana üründe üretiminin % 65'ini ihracat eder hale geldi ve ihracatın toplam ciro içerisindeki payı % 33'e ulaştı.

Arçelik A.Ş., 2002'de Alman beyaz eşya şirketi Blomberg'i, Avusturya beyaz eşya şirketi Elektra Bregenz ve markaları Elektra Bregenz, Tirolia'ı satın aldı. İngiliz beyaz eşya markası Leisure ve Flavel'i bünyesine kattı.

Arçelik A.Ş., Ağustos 2002'de İngiltere Buzdolabı pazarında % 14'lük pazar payının sahibi konumundadır. Marka ve şirket alımlarıyla dünya şirketi olma hedefine odaklanan şirket, Beko markası ile İngiltere'nin dondurucu hariç, toplam buzdolabı pazarının lideri oldu.

2002 yılında yenilikçi ve dinamik yapısını yansıtan yeni logosunu kamuoyuna tanıtan Arçelik ile Türk Pirelli Kablo arasında, güçlü bir işbirliği mevcut. Arçelik ve Beko, bulaşık makinesi, çamaşır makinesi, buzdolabı, klima, elektrik süpürgesi, küçük ev aletleri gibi onlarca çeşit ürününde kullandığı kabloların % 90'ını Türk Pirelli Kablo'dan satın alıyor.

Yurtdışındaki borsalarda işlem gören en büyük ve en başarılı uluslararası Türk şirketi olma vizyonuna sahip Arçelik'in, başarılarının gerisinde; Arçelik'i bugüne ve geleceğe taşıyan, sahip olduğu birikim ve kurum kültürü yatmaktadır.



arçelik

Genel Müdürlük

Büyükdere Caddesi No:117
34394 Gayrettepe / İSTANBUL
Tel:(0212) 355 15 00
Faks:(0212) 217 58 84

Türk Pirelli Kablo ve Sistemleri A.Ş

PIRELLI
www.pirelli.com.tr
tpks@pirelli.com

Fabrika

Bursa Yolu No:1
16941 MUDANYA
Tel:(0224) 544 18 00
Faks:(0224) 544 54 54